



## VENDEUSES / VENDEURS CONSEILS

(ÉVOLUTIFS VERS DES POSTES DE MANAGER DE CLUB)

**NEONESS** s'engage depuis 2008 à démocratiser le fitness en respectant ses valeurs : **Smart, Cool, Fit** ! L'enseigne propose des appareils haut de gamme, des coachs toujours prêts à donner de leur énergie et des cours collectifs de qualité. La clef de notre réussite : allier « **qualité du service** », « **accessibilité-prix** » et « **innovation** » avec une efficacité encore inégalée à ce jour sur le marché. À ce jour, 31 clubs en France ! et le meilleur reste à venir !

### NEONESS recrute un NEO collaborateur unique en son genre et qui possède certaines particularités :

- Vous êtes **diplômé en Management du Sport ou en Commerce** et votre objectif à moyen terme est de prendre la tête d'un club.
- Vous êtes **souriant, agréable, ouvert** et à **l'écoute**. Vous placez le client au cœur de vos préoccupations.
- Vous êtes un **commercial** dans l'âme et vous adorez les **challenges**.
- Vous êtes **ambitieux** tout en restant respectueux, vous privilégiez la **réussite collective** et vous vous engagez pleinement au **service de la satisfaction client**.
- Vous aimez les **relations de confiance** qui vous responsabilisent et laissent place à vos **idées** pour améliorer la **qualité du service** dans nos clubs.
- Vous êtes **autonome** et n'avez pas peur d'aller chercher les informations par vous-même.
- Vous êtes **polyvalent** et vous **adaptez facilement** aux horaires décalés et aux périodes de forte affluence.
- Vous êtes **rigoureux**, gérez et assurez le suivi des dossiers d'inscription et le suivi d'exploitation du club.
- Vous êtes **empathique** et **diplomate**, et veillez au respect du règlement intérieur des clubs.
- Vous êtes **sportif** et aimez le **goût de la compétition**.

### Votre mission si vous l'acceptez :

- **Gérer le flux** de prospects et d'adhérents.
- **Assurer la vente** des différents types d'abonnements, offres ponctuelles et autres produits.
- Être un véritable **animateur des ventes** dans le **respect des techniques commerciales** propre à NEONESS.
- Être un véritable **soutien de la relation client** au quotidien.
- Être **force de proposition** auprès de votre manager.
- **Réaliser les diverses missions** quotidiennes en soutien de votre manager.

*Et bien d'autres missions pour les plus courageux !*

### Nous vous proposons :

- CDI, 35 heures
- Prime d'intéressement / Prime sur objectifs annuels / Prime vacances
- Formation interne / Promotion interne au sein des clubs et du siège sur différents postes.
- Accès privilégiés aux salles de sport du groupe Verona (NEONESS et EPISOD) ! un esprit sain dans un corps sain !
- Des soirées trimestrielles et des participations à de grands événements sportifs.

**NEONESS** attache la plus haute importance au maintien d'un environnement humain ouvert et convivial, ainsi qu'à l'épanouissement personnel et professionnel.

### Alors, vous êtes prêts à nous rejoindre ?

Envoyez votre candidature (CV et LM) à : [recrutement.vendeurs@groupe-verona.com](mailto:recrutement.vendeurs@groupe-verona.com)