



PROFIL DE POSTE

VENDEUSES / VENDEURS CONSEILS

NEONESS est une enseigne de fitness nouvelle génération. Son objectif est de proposer une prestation sportive haut de gamme, accessible à tous, dans une atmosphère fun et décomplexée
! Toutes les infos sur notre site web www.neoness.fr.

VOUS AVEZ ENVIE DE...

- Vous investir pour une marque innovante qui stimule le marché du fitness ?
- Rejoindre une entreprise en fort développement, offrant des opportunités d'évolution ?
- Travailler dans un cadre rigoureux et structuré, sans vous prendre au sérieux ?
- Faire partie une équipe soudée, dynamique et engagée ?

NEONESS RECRUTE DES

VENDEUSES / VENDEURS CONSEILS (ÉVOLUTIFS VERS DES POSTES DE MANAGER DE CLUB)

VOTRE MISSION

- En club ou par téléphone, vous accueillez les (futurs) adhérents avec **SOURIRE** et professionnalisme.
- Vous maîtrisez l'offre sur le bout des doigts et faites preuve d'une écoute attentive, ce qui vous permet de conseiller efficacement les clients, actuels ou futurs.
- **RIGOUREUX(SE)**, vous gérez et assurez le suivi des dossiers d'inscription, en respectant les procédures avec soin. Le client étant au centre de toutes les préoccupations de l'entreprise, vous comprenez l'importance d'utiliser et de renseigner minutieusement l'outil de gestion de la « Relation Clients ».
- **EMPATHIQUE ET DIPLOMATE**, vous vous assurez que les clients connaissent, comprennent et respectent le règlement intérieur des clubs.
- **ENGAGÉ(E)**, vous partagez vos idées pour améliorer la **QUALITÉ** du service dans nos clubs.

PROFIL

Titulaire d'un diplôme en Commerce, Management, Marketing ou Communication, vous vous engagez pleinement au service de la satisfaction client. Votre ambition vous permet d'envisager de prendre la tête d'un club à moyen terme. Votre adhésion aux valeurs de l'entreprise (Qualité, Convivialité, Accessibilité, Transparence et Innovation) est déterminante pour votre réussite.

Une première expérience en vente BtoC est un plus apprécié. Les horaires décalés vous laissent du temps libre : 1 week-end sur deux travaillés / Créneaux continus (ouverture ou fermeture).

STATUT, SALAIRE ET AVANTAGES

- CDI, 35 heures / Salaire proposé : 1 672 euros mensuels bruts
- Prime vacances / Prime d'intéressement / Prime sur objectifs annuels
- Formation interne / Promotion interne au sein des clubs et du siège.

À vos marques, prêt, postulez !

Merci d'envoyer votre candidature à : recrutement.vendeurs@groupe-verona.com